

Wir sind ein familiengeführtes Produktionsunternehmen in vierter Generation. Unsere Schneidwerkzeuge sind Testsieger in ihren Klassen und begeistern Profianwender in Garten, Forst, Technik und Agrar weltweit.

Werden Sie als

Exportmanager/in

Teil unseres leistungsorientierten Teams!

Ihre Aufgaben:

- als Teil unseres Vertriebs-Teams betreuen Sie diverse Exportmärkte und sind für die Neukundengewinnung verantwortlich
- Sie bauen Umsätze mit bestehenden Kunden aus
- Abhängig von dem jeweiligen Land, bauen Sie ein Netz von Großhändlern, Handelsvertretern oder Importeuren auf
- Sie steuern den B2B-Prozess und kennen sich mit Marktrecherchen und Potentialanalysen aus
- Sie beraten Geschäftspartner im Hinblick auf den erfolgreichen Einsatz unserer Produkte
- Sie sind regelmäßig im Ausland unterwegs und organisieren und führen dort eigenverantwortlich Messen durch

Ihr Profil:

- Sie arbeiten absolut ergebnisorientiert
- Sie sind kommunikationsstark und haben ein professionelles, serviceorientiertes Auftreten
- Sie haben sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine weitere Sprache ist von Vorteil
- Sie sind mobil und lieben die Arbeit im Außendienst
- idealerweise verfügen Sie über mehrjährige Berufserfahrung in dieser Position und in der Werkzeugbranche

Wir bieten Ihnen:

- ein dynamisches, motiviertes und internationales Team
- starke Produkte
- einen eigenverantwortlichen Aufgabenbereich
- attraktive Arbeitsbedingungen
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- gesponserte Ernährungs- und Gesundheitsvorsorge

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich per E-Mail an: bewerbung@bergertools.com

Julius Berger GmbH & Co. KG
www.bergertools.com

